

2026

PROSPECTUS DE PARTENARIAT



Pourquoi devenir partenaire de l'Institut des biens immobiliers du Canada (IBIC)?

L'Institut des biens immobiliers du Canada (IBIC) estime que les professionnels fédéraux des biens immobiliers ne sont pas seulement des experts techniques; ils sont des partenaires stratégiques et des catalyseurs essentiels qui contribuent à l'atteinte d'objectifs socioéconomiques plus larges dans la prestation de programmes et de services aux Canadiens. Dans un environnement en évolution rapide et exigeant, il n'a jamais été aussi crucial d'offrir un perfectionnement professionnel de qualité, pertinent et opportun, favorisant le leadership, le partage des connaissances et l'apprentissage continu.

En tant que chef de file du renforcement de la collectivité fédérale des biens immobiliers, l'IBIC crée un environnement propice à l'échange d'idées, d'expériences et de pratiques exemplaires grâce à des activités de perfectionnement professionnel adaptées aux besoins en constante évolution de la collectivité.

Étant donné que le contrôleur général du Canada reconnaît l'IBIC comme fournisseur de formation pour la collectivité fédérale des biens immobiliers, nous vous invitons à devenir partenaire en 2026 afin d'accéder à l'un des plus vastes réseaux de professionnels fédéraux des biens immobiliers au Canada. L'IBIC peut vous aider à concevoir une offre de partenariat adaptée à vos objectifs et s'engage à valoriser le leadership de ses partenaires et à créer des occasions d'engagement significatives au bénéfice de la collectivité.

Nos partenaires bénéficient :

- D'une visibilité inégalée auprès d'une collectivité nationale de professionnels des biens immobiliers gouvernementaux
- D'un accès aux décideurs clés et aux cadres supérieurs des secteurs public et privé
- D'une tribune pour mettre en valeur leur expertise, leur leadership éclairé et leurs solutions novatrices
- D'occasions de bâtir des relations durables et de renforcer leur présence dans la collectivité des biens immobiliers du secteur public canadien

Notre programmation comprend :

- Un Sommet national réunissant diverses collectivités et expertises, favorisant des partenariats stratégiques et des occasions de présentation, et constituant l'événement phare pour faire progresser la collectivité des biens immobiliers au Canada
- Des activités de perfectionnement professionnel (portant sur les enjeux les plus pressants du secteur)
- Des occasions d'apprentissage et de réseautage pour cadres supérieurs
- Des activités de mentorat reliant les leaders émergents à des experts chevronnés
- Un programme national de prix et de reconnaissance célébrant l'excellence et l'innovation

PARTENARIATS ANNUELS

À titre de partenaire annuel, votre organisation bénéficiera d'avantages exclusifs, notamment une reconnaissance de premier plan dans l'ensemble des événements et des communications de l'IBIC, ainsi que de multiples occasions de visibilité tout au long de l'année (y compris l'affichage de votre logo au Sommet et lors d'autres événements de l'IBIC). Vous renforcerez ainsi la visibilité de votre marque et démontrerez votre engagement envers le perfectionnement professionnel de la collectivité, en collaboration avec des leaders du secteur et du gouvernement.

Les partenaires annuels bénéficient également de rencontres semestrielles avec des représentants de la direction et des équipes de l'IBIC.

PARTENARIATS DU SOMMET

Le Sommet national de l'IBIC est l'événement annuel phare offrant la plus grande portée en matière de visibilité. Les partenariats liés au Sommet sont spécifiques à cet événement et offrent des occasions ciblées de visibilité, de reconnaissance et d'engagement dans le cadre d'un événement de trois jours réunissant tous les segments de la collectivité fédérale des biens immobiliers.

En tant qu'événement emblématique de l'IBIC, le Sommet constitue un rendez-vous incontournable pour les dirigeants fédéraux, les décideurs, les responsables fonctionnels et techniques, les gestionnaires et les équipes de prestation ; l'occasion de se réunir, d'apprendre et de tisser des liens.

Avec plus de 35 partenaires et exposants et plus de 800 participants lors des éditions précédentes, le Sommet permet d'aborder des enjeux clés tels que :

- l'innovation et la technologie
- la durabilité
- la gestion des sites fédéraux
- le développement immobilier
- la stratégie en milieu de travail
- le leadership
- la sécurité et la souveraineté en matière immobilière
- les sites contaminés

L'IBIC est heureux de proposer plusieurs formules de partenariat. Les participants au Sommet aborderont un large éventail de thèmes essentiels au secteur immobilier, notamment la durabilité, la gestion des sites fédéraux, le développement immobilier, le leadership et l'innovation sur le lieu de travail. Le Sommet de l'IBIC offre aux professionnels une occasion unique de tisser des liens, d'apprendre et de façonner l'avenir des biens immobiliers.

En 2026, l'IBIC introduit une nouvelle possibilité de partenariat : l'animation de l'une des quatre séances en sous-groupes de 45 minutes du Sommet. Les places sont très limitées.

ACTIVITÉS DE PERFECTIONNEMENT PROFESSIONNEL

Journées de perfectionnement professionnel

Les journées virtuelles de l'IBIC attirent des participants des secteurs public et privé provenant de partout au Canada et couvrent un large éventail de disciplines immobilières. Ces journées proposent de trois à quatre volets de contenu ciblé.

Événements commandités par des partenaires

En 2026, l'IBIC propose une nouvelle formule de collaboration permettant aux partenaires d'offrir des séances d'apprentissage à la communauté des biens immobiliers. Grâce à cette initiative, les partenaires peuvent organiser une séance de formation sur mesure, dont le contenu a été approuvé par l'IBIC¹. Conçues pour offrir des expériences efficaces, ces séances se déroulent pendant le petit-déjeuner ou le déjeuner dans les locaux du partenaire et durent environ deux heures, ce qui permet aux professionnels d'y participer plus facilement sans devoir s'absenter du travail pendant une journée entière.

Avantages pour les partenaires

- Mettre en valeur le leadership et l'expertise de votre organisation
- Établir des liens directs avec les professionnels et décideurs fédéraux
- Contribuer au développement des compétences du secteur

**L'IBIC se réserve le droit de refuser tout contenu. Les présentations finales et leur contenu doivent être approuvés par l'IBIC.*

Avantages pour les participants

- Accès abordable à une formation pertinente et de qualité
- Format pratique (séances de deux heures)
- Occasions de réseautage

Retombées pour la collectivité

- Accès accru au perfectionnement professionnel en région
- Renforcement du partage des connaissances et de la collaboration intersectorielle
- Contribution à une main-d'œuvre qualifiée et résiliente

Contact

Robin Strang Lindsey, directrice, Viabilité organisationnelle, robin.stranglindsey@rpic-ibic.ca, ou Kelysa Chambers, spécialiste des événements, partnerships@rpic-ibic.ca
Nous nous réjouissons à l'idée de collaborer avec vous en 2026.

NIVEAUX DE PARTENARIAT ET AVANTAGES

Toutes les catégories incluent des éléments d'image de marque et de reconnaissance. L'ampleur et la visibilité varient selon le niveau de partenariat.

Visibilité statique incluse :

- Affichage du logo sur le site Web de l'IBIC et celui du Sommet
- Présence dans les envois électroniques
- Présence dans l'infolettre
- Signalisation sur place lors des événements
- Reconnaissance à l'écran durant les séances
- Mention sur les insignes ou cordons des participants (le cas échéant)
- Visibilité dans l'ensemble des événements de l'IBIC (partenaires annuels)



CES ÉLÉMENTS CONSTITUENT DES PLACEMENTS PASSIFS INCLUS DANS LE PARTENARIAT.

Categorie	Niveau et nombre d'opportunités	Prix	Visibilité	Occasions d'allocation	Passes et kiosques	Visibilité de marque*	Actions promotionnelles*
BÉNÉFICES DU PARTENARIAT ANNUEL							
Annuel	Partenaire principal (6)	30 000 \$	Premier plan	Séance exclusive	<ul style="list-style-type: none"> • 2 inscriptions gratuites au Sommet • 1 invitation à la séance exécutive lors du Sommet • 1 invitation à participer à la séance de mentorat accéléré en tant que mentor • Kiosque d'exposition double au Sommet avec accès anticipé à un emplacement préférentiel. • 4 laissez-passer pour le personnel du kiosque 	<ul style="list-style-type: none"> • Mise en valeur du logo de l'entreprise sur le site Web de l'IBIC ; • Positionnement privilégié du logo sur le site Web du Sommet ; • Affichage privilégié du logo lors des communications électroniques ; • Positionnement privilégié du logo dans l'infolettre ; • Positionnement privilégié du logo dans la signalisation sur le site de l'événement ; • Positionnement du logo pendant tous les événements de l'IBIC au cours de l'année 	<ul style="list-style-type: none"> • Publication du partenariat annuel sur les médias sociaux tout au long de l'année ; • Publication groupée du partenariat annuel sur les médias sociaux ; • Article d'identification et reconnaissance dans l'infolettre ; • Un article approfondi sur le leadership
Annuel	Partenaire de soutien (6)	15 000 \$	Privilégiée	N/A	<ul style="list-style-type: none"> • 1 inscription gratuite au Sommet • 1 invitation à participer à la séance de mentorat accéléré en tant que mentor ; Kiosque unique d'exposant au Sommet 2 laissez-passer pour le personnel du kiosque 	<ul style="list-style-type: none"> • Mise en valeur du logo de l'entreprise sur le site Web de l'IBIC ; • Positionnement du logo dans les communications électroniques ; • Mise en valeur du logo dans l'infolettre ; • Positionnement du logo pendant tous les événements de l'IBIC au cours de l'année 	<ul style="list-style-type: none"> • Publication dédiée aux partenaires annuels sur les médias sociaux ; • Publication groupée du partenariat annuel sur les médias sociaux ; • Un article d'identification et de reconnaissance dans l'infolettre

BÉNÉFICES DU PARTENARIAT DANS LE CADRE DU SOMMET (VOIR LES AVANTAGES SUPPLÉMENTAIRES CI-DESSOUS)

Categorie	Niveau et nombre d'opportunités	Prix	Visibilité	Occasions d'allocation	Passes et kiosques	Visibilité de marque*	Actions promotionnelles*
SOMMET							
Sommet	Diamant (1)	25 000 \$	Premier plan	Séance exclusive	<ul style="list-style-type: none"> • 2 inscriptions gratuites • Un kiosque d'exposant double avec un accès anticipé à un emplacement préférentiel. • 2 laissez-passer pour le personnel du kiosque 	<ul style="list-style-type: none"> • Positionnement privilégié du logo sur le site Web du Sommet ; • Positionnement privilégié du logo dans la signalisation sur le site de l'événement ; • Positionnement privilégié du logo sur les écrans pendant les séances du Sommet ; • Mise en valeur du logo de l'entreprise sur les badges nominatifs des délégués 	<ul style="list-style-type: none"> • Une notification push de la marque sur l'application du Sommet ; • Publication sur les médias sociaux dédiée au partenariat du Sommet ; • Publication groupée du partenariat du Sommet sur les médias sociaux ; • Un article d'identification et de reconnaissance dans l'infolettre ; • Un article approfondi sur le leadership
Sommet	Platine (13)	15 000 \$	Privilégiée	Option sur un panel de discussion	<ul style="list-style-type: none"> • 1 inscription gratuite • Kiosque d'exposition simple • 2 laissez-passer pour le personnel du kiosque 	<ul style="list-style-type: none"> • Positionnement du logo sur le site Web du Sommet ; • Positionnement du logo dans la signalisation sur le site de l'événement ; • Positionnement du logo sur les écrans pendant les séances du Sommet ; • Logo de l'entreprise sur les badges nominatifs des délégués 	<ul style="list-style-type: none"> • Publication sur les médias sociaux dédiée au partenariat du Sommet ; • Publication groupée du partenariat du Sommet sur les médias sociaux ; • Un article d'identification et de reconnaissance dans l'infolettre
Sommet	Or (9)	10 000 \$	Forte	N/A	<ul style="list-style-type: none"> • 1 inscription gratuite • Kiosque d'exposition simple • 2 laissez-passer pour le personnel du kiosque 	<ul style="list-style-type: none"> • Positionnement du logo sur le site Web du Sommet ; • Positionnement du logo dans la signalisation sur le site de l'événement ; • Identification et reconnaissance sur les écrans pendant les séances du Sommet 	<ul style="list-style-type: none"> • Publication groupée du partenariat du Sommet sur les médias sociaux
Sommet	Argent (10)	5 000 \$	Ciblée	N/A	<ul style="list-style-type: none"> • Kiosque d'exposition simple • 2 laissez-passer pour le personnel du kiosque 	<ul style="list-style-type: none"> • Positionnement du logo dans la signalisation sur le site de l'événement ; • Identification et reconnaissance sur les écrans pendant les séances du Sommet 	N/A

BÉNÉFICES DU PARTENARIAT DANS LE CADRE DU SOMMET (VOIR LES AVANTAGES SUPPLÉMENTAIRES CI-DESSOUS)

Categorie	Niveau et nombre d'opportunités	Prix	Visibilité	Occasions d'allocution	Passes et kiosques	Visibilité de marque*	Actions promotionnelles*
SOMMET							
Sommet	Bronze (2)	1 000 \$	Introduction	N/A		<ul style="list-style-type: none"> • Identification et reconnaissance sur les écrans pendant les séances du Sommet. 	N/A
Sommet	Partenaire conférencier	7 500 \$	Kiosqueard	Séance de présentation vedette		<ul style="list-style-type: none"> • Positionnement du logo sur le site Web de l'événement ; • Positionnement du logo dans la signalisation sur le site de l'événement ; • Identification et reconnaissance sur les écrans pendant les séances du Sommet 	<ul style="list-style-type: none"> • Affichage dédié au conférencier du Sommet sur les médias sociaux.
Sommet	Exposant (30)	4 000 \$	Ciblée	N/A	<ul style="list-style-type: none"> • Kiosque d'exposition simple • 2 laissez-passer pour le personnel du kiosque 	<ul style="list-style-type: none"> • Positionnement du logo sur le site Web de l'événement ; • Signalisation sur place dans l'aire des exposants du Sommet ; • Identification et reconnaissance sur les écrans pendant les séances du Sommet 	N/A

JOURNÉES DE PERFECTIONNEMENT PROFESSIONNEL (PP)

Categorie	Niveau et nombre d'opportunités	Prix	Visibilité	Occasions d'allocution	Passes et kiosques	Visibilité de marque*	Actions promotionnelles*
JOURNÉES DE PERFECTIONNEMENT PROFESSIONNEL							
Journée PP	Platine (1)	4 000 \$	Premier plan	Séance exclusive	<ul style="list-style-type: none"> • 2 inscriptions gratuites à une journée PP 	<ul style="list-style-type: none"> • Positionnement du logo sur le site Web de l'événement, le cas échéant ; • Positionnement du logo dans les communications électroniques ; • Signalisation sur place ; • Identification et reconnaissance sur les écrans pendant les séances 	<ul style="list-style-type: none"> • Publication dédiée au partenaire de la journée PP sur les médias sociaux ; • Publication groupée sur les médias sociaux consacrée aux partenaires de la journée PP
Journée PP	Or (4)	2 500 \$	Privilégiée	Option de participation à un panel de discussion	<ul style="list-style-type: none"> • 1 inscription gratuite à une journée PP 	<ul style="list-style-type: none"> • Positionnement du logo sur le site Web de l'événement, le cas échéant ; • Positionnement du logo dans les communications électroniques ; • Signalisation sur place ; • Identification et reconnaissance sur les écrans pendant les séances 	<ul style="list-style-type: none"> • Publication groupée sur les médias sociaux consacrée aux partenaires de la journée PP
Partenaire d'événement	Partenaire exclusif	Varié	Premier Plan	Séance exclusive	N/A	<ul style="list-style-type: none"> • Positionnement du logo sur le site Web de l'événement, le cas échéant ; • Mise en valeur du logo dans les communications électroniques ; • Mise en valeur du logo dans la signalisation sur le site de l'événement ; • Identification et reconnaissance sur les écrans pendant les séances 	<ul style="list-style-type: none"> • Publication dédiée au partenaire de l'événement sur les médias sociaux ;

*Image de marque et reconnaissance

Visibilité statique assurée par le biais de l'IBIC et du matériel événementiel, des communications, du site Web, de la signalisation et du positionnement de reconnaissance, dont l'étendue et la visibilité sont déterminées par la catégorie et le niveau de partenariat. Comprend :

*Actions promotionnelles

Les actions mises en œuvre par l'IBIC pour mettre en avant un partenaire par le biais de réseaux de communication ou de contenu, offrant une promotion supplémentaire qui se distingue des placements de logos statiques et autres éléments de reconnaissance passifs. Comprend :

- **Notification push** : Une mention spéciale diffusée par l'application du Sommet, reconnaissant votre organisation en tant que partenaire de l'IBIC et indiquant le niveau de partenariat. Disponible uniquement pour les partenaires de niveau Diamant.
- **Publication dédiée sur les médias sociaux** : Une publication dédiée sur les médias sociaux de l'IBIC reconnaissant votre organisation en tant que partenaire de l'IBIC.
- **Publication groupée sur les médias sociaux** : Une mention groupée sur les médias sociaux de l'IBIC reconnaissant plusieurs partenaires à la fois, généralement classés par niveau de partenariat ou par catégorie d'événement.
- **Mention dans l'infolettre** : Une mention des partenaires incluse dans l'infolettre de l'IBIC. Celle-ci peut mettre en avant les partenaires en tant que groupe et être classée par niveau de partenariat, selon le calendrier de l'infolettre et l'accord de partenariat.
- **Article approfondi sur le leadership** : Contenu écrit fourni par un partenaire, tel qu'un article, un billet de blogue ou une étude de cas, examiné et approuvé par l'IBIC, en vue de sa diffusion via certains outils de communication de l'IBIC, qui peuvent inclure l'infolettre, le site Web et les médias sociaux.

SOMMET : AVANTAGES DÉTAILLÉS PAR NIVEAU

Avantage du partenariat annuel pour le Sommet

Partenaire principal – 30 000 \$ (6 places disponibles)

- Possibilité d’animer une séance de formation, de fournir du contenu ou de prendre la parole lors du Sommet (le contenu doit être approuvé par l’IBIC)
- Double kiosque d’exposition au Sommet de l’IBIC (incluant tous les avantages du forfait de l’exposant)
- Possibilité de choisir emplacement de votre choix pour le kiosque
- Deux inscriptions gratuites au Sommet de l’IBIC
- Une invitation à la séance exécutive du Sommet
- Une invitation à participer à la séance de Mentorat accéléré en tant que mentor
- Réunions semestrielles avec les représentants de la direction et les chefs d’équipe de l’IBIC

Partenaire de soutien – 15 000 \$ (6 places disponibles)

- Un kiosque d’exposition simple au Sommet de l’IBIC (incluant tous les avantages du forfait de l’exposant)
- Une inscription gratuite au Sommet de l’IBIC
- Une invitation à participer à la séance de Mentorat accéléré en tant que mentor
- Une rencontre avec les représentants de la direction et les chefs d’équipe de l’IBIC

* Avantages d’être partenaire du Sommet

Partenaire du Sommet Diamant - 28 000 \$ (1 place disponible)

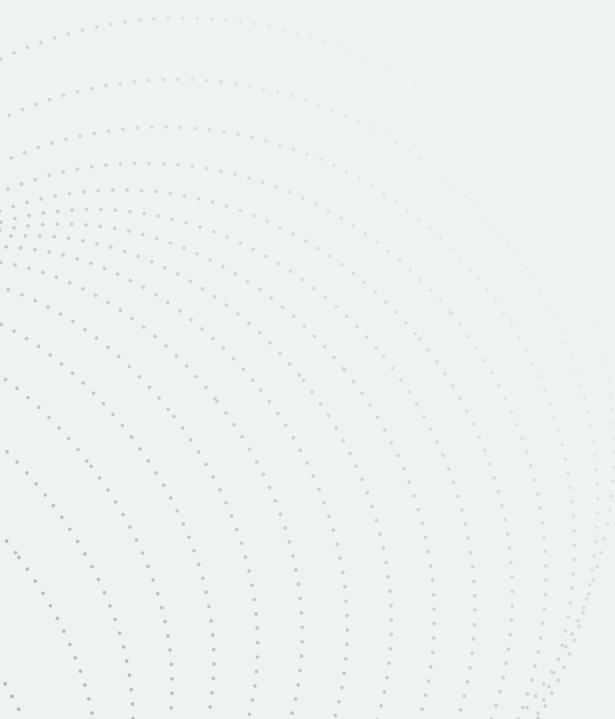
- Possibilité de prendre la parole lors des allocutions d’ouverture et de clôture de l’atelier
- Diffusion d’une vidéo avec votre logo lors des allocutions d’ouverture et de clôture
- Logo sur un article promotionnel de l’événement de l’IBIC

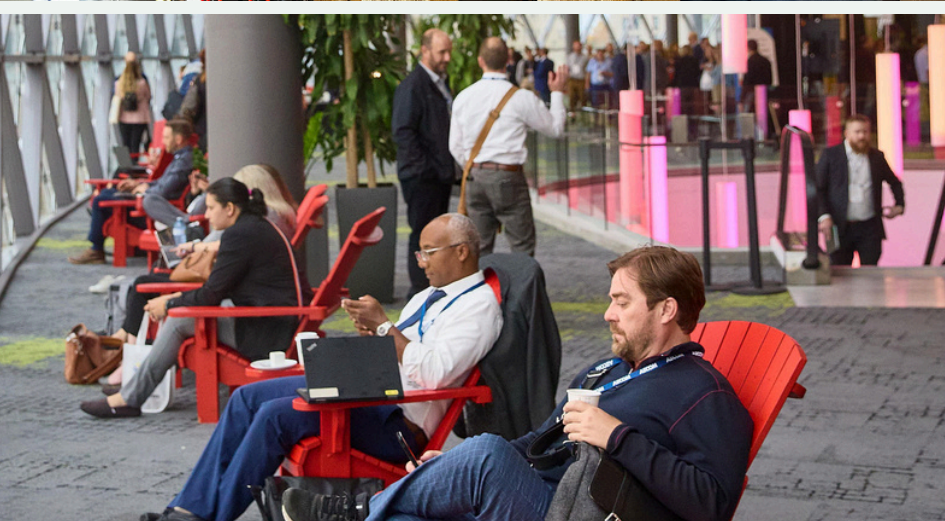
SOMMET : AVANTAGES DÉTAILLÉS PAR NIVEAU

Partenaire Platine du Sommet – 15 000 \$ (13 places disponibles)	
Partenaire des salles de travail (8 places disponibles)	<ul style="list-style-type: none"> Reconnaissance en tant que partenaire Platine pendant une journée (mardi, mercredi ou jeudi) de séances parallèles dans une salle de réunion (2 à 4 séances par jour) Remerciements verbaux dans les allocutions d'ouverture et de clôture de chaque présentation dans la salle de travail de votre choix Affichage de votre logo avant chaque présentation dans la salle de travail de votre choix
Partenaire de la réception cocktail (1 place disponible)	<ul style="list-style-type: none"> Reconnaissance et identification à titre de partenaire exclusive de la réception cocktail Deux (2) tickets de consommations à être distribués à tous les délégués portant le logo de l'entreprise (le partenaire peut les fournir ou l'IBIC peut les créer pour le compte du partenaire). La possibilité d'apporter du matériel supplémentaire à l'image de marque lors du cocktail (serviettes, signalisation etc.) aux frais du partenaire Un cocktail signature nommé à la marque du partenaire, à promouvoir lors de la réception Dix laissez-passer à la réception seulement (2 consommations par laissez-passer)
Partenaire de lanière (1 place disponible)	<ul style="list-style-type: none"> Marquage exclusive sur les lanières de l'événement Les lanières doivent être achetées et fournies par le partenaire OU l'IBIC peut coordonner l'achat des lanières, mais le coût sera facturé au partenaire
Partenaire de rafraîchissements toute la journée (café, thé, jus) (3 places disponibles)	<ul style="list-style-type: none"> Reconnaissance verbale lors des discours d'ouverture et de clôture de la journée choisie (mardi, mercredi ou jeudi) Signalisation de toutes les stations de rafraîchissements
Partenaire Or du Sommet – 10 000 \$ (9 places disponibles)	
Séance plénière (4 places disponibles)	<ul style="list-style-type: none"> Partenaire pour présenter la conférence plénière (d'ouverture ou de clôture) Remerciements verbaux lors de l'accueil et de la clôture de chaque présentation dans la séance choisie Une notification push de marque pour inciter les gens à assister à la séance plénière Signalisation avec logo du partenaire avant l'allocution principale
Partenaire des prix (1 place disponible)	<ul style="list-style-type: none"> Reconnaissance verbale en tant que partenaire de la remise des prix Partenaire unique qui se joindra à la vice-présidente chargée de la sensibilisation pour la remise des prix 2 laissez-passer pour la remise des prix seulement
Partenaire de la séance exécutive (1 place disponible)	<ul style="list-style-type: none"> Reconnaissance verbale en tant que partenaire de la séance exécutive Logo de l'entreprise sur l'écran avant le début de la séance exécutive 2 laissez-passer pour la séance exécutive seulement
Partenaire de réception – fin de la première journée du Sommet (1 place disponible)	<ul style="list-style-type: none"> Reconnaissance verbale en tant que partenaire de la réception Un ticket de boisson à distribuer à tous les délégués, portant le logo de l'entreprise (le partenaire peut le fournir ou l'IBIC peut le créer au nom du partenaire) 4 laissez-passer pour la réception (2 consommations par laissez-passer)
Partenaire des leaders émergents pour la séance de Mentorat accéléré (1 place disponible)	<ul style="list-style-type: none"> Reconnaissance verbale en tant que partenaire de mentorat accéléré Logo de l'entreprise sur l'écran avant le début de la séance de mentorat accéléré 2 laissez-passer pour le mentorat accéléré seulement

SOMMET : AVANTAGES DÉTAILLÉS PAR NIVEAU

Partenaire Argent du Sommet - 5 000 \$ (10 places disponibles)	
Petit déjeuner (3 places disponibles)	<ul style="list-style-type: none">• Une notification push de marque pour vous remercier en tant que partenaire du petit déjeuner• Signalisation à l'entrée du petit déjeuner
Déjeuner (3 places disponibles)	<ul style="list-style-type: none">• Une notification push de marque pour vous remercier en tant que partenaire du déjeuner• Signalisation à l'entrée du déjeuner
Pause rafraîchissement (4 places disponibles)	<ul style="list-style-type: none">• Une notification push de marque pour vous remercier en tant que partenaire de la pause rafraîchissement• Signalisation à l'entrée de la pause rafraîchissement
Kiosque d'exposition du Sommet – 4 000 \$ + TPS (30 places disponibles)	
Kiosque d'exposition (30 places disponibles)	<ul style="list-style-type: none">• Espace d'exposition de 10' x 8' (lors d'un événement en direct)• S'engager avec les personnes inscrites, tisser des liens au sein de la communauté des biens immobiliers fédéraux• Le déjeuner et les pauses rafraîchissement sont organisés dans la zone d'exposition afin d'assurer la circulation et la visibilité• Une prise électrique duplex de 1 500 watts (120 volts)• Une table avec deux chaises• Deux (2) personnes chargées du kiosque. Elles auront accès à la nourriture et aux boissons, mais pas au contenu de l'atelier





RPIC
Real Property
Institute of Canada

IBIC
Institut des biens
immobiliers du Canada

CONTACT

PARTNERSHIPS@RPIC-IBIC.CA

